

Barreras oferta más severas para mujeres

➤ **Accesibilidad Económica:**

- Falta de autonomía en las decisiones financieras
- Menores oportunidades laborales: informalidad/ tareas domésticas no remuneradas

➤ **Accesibilidad Física:**

- Inseguridad en la calle
- Restricciones de movilidad o interacción social

➤ **Elegibilidad:**

- Discriminación directa/indirecta en la institución financiera
- No tienen colaterales o es difícil acceder a ellos (mujeres en áreas rurales no tienen propiedad de la tierra)
- Necesidad de tener la firma o permiso del marido
- Dificultad para obtener documentos de identidad

Además existen barreras relacionadas con....

- ✓ **Falta de derechos, leyes y normatividad de género, razones culturales, religiosas y sociales (contexto país).**
- ✓ **Diferencias individuales relacionadas con barreras de demanda que no se toman en cuenta en los programas, necesidad de segmentar programas.**

Diferencias demanda

- Mayor tendencia a gastar en el presente ¿sesgo de autocontrol o de visión túnel?.
- Mayor aversión al riesgo ¿consciencia del riesgo?
- Mayores demandas financieras de familiares y conocidos, lo que les impide ahorrar (sesgo de control de otros).
- Menores conocimientos y confianza en asuntos financieros.
- Menor confianza y disposición a adquirir y usar medios financieros digitales.
- ¿Menor actitud competitiva, habilidades empresariales, numéricas?....Etc.

En base a lo anteriormente expuesto:

1. ¿Cuáles son las principales barreras o determinantes de las brechas de género a la inclusión financiera en sus países o contextos locales?
2. Ante ello ¿qué programas sugiere para paliar o eliminarla alguna(s)? ó ¿puede compartirnos si conoce algún programa o intervención exitosa para ello (producto, canal, programa educación, etc.)?